

創業期から超多品種と変量 短納期生産に特化

納期相談
企画力
自信有
マイドイン
ジャパン
試作可
小ロット
量産対応



ガトリングセンタープレス機（野洲工場設置）

ノチダの最大の強みは創業期より続く「超多品種変量短納期生産」体制である。今でこそ多品種も変量も珍しくないが、同社の創業当時は大量生産が時流。先見の明があつた当時の社長がいち早くシステム導入に踏み切り、技術者はもちろんシステム開発者の育成にも尽力した。その結果、独自で自己完結型の生産管理システムの構築に成功した。

強み ノチダを支える 独自の管理体制

種・業界も不問で、試作から量産まで加工で引き続き「守備範囲」の広さを誇っている。金属であれば材質不問、顧客の業界を問わず、試作から量産まで加工で引き続き「守備範囲」の広さを誇っている。



電動アシスト付三輪自転車用フレームの試作品（左：鉄・右：マグネシウム合金）

建設機械部品やフォークリフト部品といった大型機器から、近年ではエレベーター部品に理美容機器部品、電気自動車用急速充電器部品と、非常に多岐に渡っている。

創業時から手掛けていた二輪車部品や発動機エンジン部品の他、日常生活に密着したものでは自動販売機部品、自転車部品、空調設備部品、さらには、建物機械部品やフオーラクリフト部品といふ。

業務内容 加工可能 金属ならどんな品目でも

各種プレス、溶接・板金加工を中心とした金属部品の製造を手掛けるノチダ。

今やノチダが管理する受注部品の点数は5万点。年に4回以下のリピート生産が全体の過半数を占め、その上、製品によっては当日受注の当日出荷という短納期もあるが、この体制をもとに当たり前のように対応しているといっているのだろう。

生産体制 八尾と野洲の2拠点で 量産にも変量にも対応

同社の拠点は現在2か所、本社機能を有する八尾工場と滋賀県の野洲工場である。自販機メーカーとの取引を機に滋賀へ進出した同社は、プレスと溶接を中心とした事業を板金へと拡大させた。

八尾工場では主に金型を使用した量産に対応し、野洲工場では金型不要の1ロット20個までの少量にも対応。顧客の要望に合わせて生産拠点を使い分けている。

人件費や家賃等、ローコストに魅かれて海外進出する企業も多い中、同社は確固たる信念のもと、今後も国内でのものづくりにこだわり「マイドインジャパン」を貫く姿勢だ。

そんな同社は、新素材の研究にも余念がなく、マグネシウム合金の可能性に注目。コストや資源確保の面で課題はあるものの、部品あるいは製品としての応用化を目指し、新境地を開拓したい考えだ。

COMPANY PROFILE

株式会社ノチダ



現在は幅広い事業を手掛けているが、父が会社を起こした当初はプレスのみ。二輪車メーカーの依頼を受け始めた時も最初は上流の工程を担当していました。後に組立も任されるようになり、お客様の業種・品目の増加と共に事業も拡大。大量生産が主流だった時代から当社では「超多品種変量短納期生産」に特化していました。今後もその強みを極めていきたいですね。

量産にも変量にも対応可能な体制で、ご要望通りの納期と品質をお約束します。

代表取締役社長 後田 裕三さん



■主な事業内容

プレス、CO₂・抵抗器（スポット）溶接、板金加工を中心とした金属部品の製造 等

■主な取引先（納入先）

二輪車メーカー、建設機械メーカー、農機具メーカー、自動販売機メーカー、空調設備メーカー 等

住 所 / 〒581-0092

八尾市老原9-30

T E L / 072-994-1921

F A X / 072-994-8768

創 業 / 昭和42年7月

設 立 / 昭和53年10月

資本金 / 3,388万円

従業員 / 104名