

「忙しいのに儲からない！」から脱却できる PULL 型ビジネスモデルを紹介します

～受託型製造業様必見！

“営業利益率 10%超！”を実現する高収益経営のポイント～

円安や大手企業の業績回復など、製造業を取り巻く環境は好転しつつあるものの、特に受託型（下請け型）製造業様においては、

「忙しいのに儲からない！」という状況に置かれているケースが大多数と言えます。

受託型の製造業であっても、マーケティングにより自社のブランド化をきちんと行い、KPI（組織や業務の目標達成度合いを計る定量的な指標）を押さえ、自社の強みを伸ばす経営施策がとれば、営業利益率 10%超えは十分に可能です。

本企画では具体的な成功事例を交えながら、分かりやすく、すぐに実践できる内容をお伝えします。

こんな企業の経営者様におすすめ！

- 今は忙しいが、もっと収益性をあげたい、
とお考えの経営者様
- 自社の得意な仕事で新規顧客企業の開拓を進めたい、
とお考えの経営者様
- 主導権がとれる PULL 型ビジネスモデルにご関心の
ある経営者様
- 価格競争に巻き込まれない、設計段階からの提案に
ご関心のある経営者様

日時 平成 28 年 4 月 19 日（火） 18:30～

セミナー 18:30～20:00

交流会 20:00～21:00

講師 株式会社船井総合研究所

ファクトリービジネスグループ

宮本 公平 氏

会場 クリエイション・コア東大阪南館 3 階 研修室 BC

東大阪市荒本北 1-4-1（近鉄けいはんな線「荒本駅」下車徒歩 5 分）

主催：MOBIO（ものづくりビジネスセンター大阪）

費用 無料（交流会に参加される方は別途 1,000 円）

定員 50 名（先着順・要事前申込）

* 定員に達し次第、締め切らせていただきます。

申込方法：インターネット又は F A X（下記申込書に記載）でお申込みください。

インターネットは「お問合せ」のホームページへアクセスしてください。

お問合せ：MOBIO（ものづくりビジネスセンター大阪）担当：露木・藤井

TEL：06-6748-1066 ホームページ（）から

「MOBIO-Cafe 開催案内」をご覧ください。http://www.m-osaka.com/jp/

参加申込書 FAX：06-6745-2362

記入いただいた情報に基づき、MOBIO からセミナー等に関するお知らせをお送りすることがあります。

参加者氏名		企業名 部署・役職	
電話番号		メールアドレス	
交流会参加	参加 ・ 不参加		
企業 PR (30 字程度)			