MOBIO - Cafe

『製造業・加工業の売上を伸ばす方法』

~その製品・その技術、もっと売れるんと違いますか?~

≪主催≫MOBIO(ものづくりビジネスセンター大阪)

「営業をしなくても売上高は維持できている。ゆえに今は特に問題なし。」 「営業は訪問回数がすべて。靴をすり減らして訪問数を増やせば売上高は増える。」 「売上低迷の原因は営業スキルの低さだ。営業スキルを伸ばせば売上高は増える。」

売上高の大半が下請け的な取引から生まれるのであれば、「営業をしなくても問題ない」 というのはうなずけます。元請の心証を害してまで、新規開拓をする必要はありません。 また訪問回数が多いということは、取引先との接触回数が増えるということ。それは親 密な関係性につながり、売上高も比例して増えると考えて当然です。

さらに、営業マンの営業力をアップさせれば、単純に売上高も伸びると考えて当然です。 しかし、何か「不安」を感じませんか?「この先もこの営業スタイルでいいのだろうか・・・」 という不安にさいなまれる瞬間ってありませんか?

当セミナーでは、営業活動にマーケティングの考え方を取り入れることにより、「将来に対する不安」を解消する方法をお伝えいたします。マーケティングの対象は消費財に限られたものではなく、生産財にも適用できます。BtoB 取引が主体のものづくり企業が効果的に営業活動を行うには、生産財を対象としたマーケティングの導入が有効です。

不安の解消だけでなく「持続的な経営」につながる ヒントも満載のセミナーです。

この機会をお見逃しなく!奮ってご参加ください。

【講師】生産財マーケティング研究所

代表コンサルタント 中小企業診断士

松井 由樹 氏

副代表コンサルタント 中小企業診断士

長元 耕司 氏



【日 時】平成28年11月4日(金)

〈セミナー〉18:30~19:50 〈交流会〉20:00~

【場 所】クリエイション・コア東大阪 北館3階 309号室

【募集人数】30名程度(先着順・要事前申込、募集締切:定員に達し次第、受付終了)

【対 象】ものづくり中小企業、支援機関ほか

【参加費】無料(交流会参加者は1,000円/人)

【申込み・問合せ】MOBIO(ものづくりビジネスセンター大阪) 担当:山田、椿野

TEL: 06-6748-1054 FAX: 06-6748-1062

E-mail: sangaku@gbox.pref.osaka.lg.ip

FAX:06-6748-1062

E-mail: sangaku@gbox.pref.osaka.lg.jp

MOBIO-Cafe 『製造業・加工業の売上を伸ばす方法』

※インターネット申し込みの場合は下記HPから申込してください。

https://www.shinsei.pref.osaka.lg.jp/ers/input.do?tetudukild=2016100007

- ※参加不可の場合のみ、ご連絡いたします。当日は会場に直接お越しください。
- ※いただいた個人情報は、講師や MOBIO からの各種連絡のために使用する場合があります。

企 業 名			
所 在 地			
所属・役職			11/4 交流会
氏 名			(立食形式、お一人1,000円)
連絡先	【電話】		□参加する□参加しない
	【E-mail】	@	
所属・役職			11/4 交流会
氏 名			(立食形式、お一人1,000円)
連絡先	【電話】		□参加する□参加しない
	【E-mail】	@	
所属・役職			11/4 交流会
氏 名			(立食形式、お一人 1,000円)
連絡先	【電話】		□参加する□参加しない
	【E-mail】	@	

【MOBIO産学連携オフィス】http://www.m-osaka.com/jp/service/demae.html

MOBIO(ものづくりビジネスセンター大阪)の南館には、大学の持つ最先端技術・研究成果を中小企業に結びつけるため、関西圏を中心とした大学・高専が集結し、産学連携オフィスを設置しています。

大学・高専との産学連携については、産学連携オフィス総合窓口(大阪府ものづくり支援課 06-6748-1054)

まで、お気軽にご相談ください。

◆◆◆◆◆◆ 会場までの交通案内 ◆◆◆◆◆◆

MOBIO(ものづくりビジネスセンター大阪)

〒577-0011 東大阪市荒本北 1-4-1

<電車をご利用の場合>

- ・地下鉄中央線 長田駅下車 3番出口から東に徒歩10分
- ・近鉄東大阪線 荒本駅下車 1番出口から西に徒歩5分
- ※専用駐車場がありませんので、お車でお越しの場合は、東大阪市役所(有料)・大阪府立中央図書館(有料)もしくは近隣の 駐車場をご利用ください。

