

～取引につながるホームページを育てる～

ホームページで見込客から問合せをもらい

取引に繋げるために知っておくこと

日時

2022年4月11日(月) 15:00-17:00

内容

ホームページを活用し、集客するために知っておくこと、やるべきことをお話します。

- ・ホームページを作る（変える）目的と目標を明確にする
- ・HPを使った見込客増加に必要な2つのこと
「訪問者を増やす」「問合せを増やす」
- ・選ばれるために必要なこと
「強み」「理念」
- ・知ってるようで知らない検索エンジン

会場

東大阪市荒本北1-4-17
クリエイションコア東大阪北館3階 309会議室

参加条件

MOBIO常設展示場出展企業
又は、大阪ものづくり優良企業「匠」企業であること

申込

<https://forms.gle/ZVrt8yfyHBLi1khi8>



まずは、基本を覚えましょう。

- ✓ 訪問者はどこから来るのか？
- ✓ 誰に来て欲しいのか？
- ✓ 何をすれば良いのか？



問合せ先

講師
ゆうきカンパニー株式会社
坪内 利文さん
<https://yukicom.jp>

MOBIO常設展示場運営会社
株式会社コンベンションリンケージ
TEL 06-6748-1011
Email info@m-osaka.com



本講座は、MOBIO常設展示場の出展企業を対象にした連続講座の一部を一般公開しています。
出展および連続講座に関心をお持ちの方は、MOBIOまでお問合せください。